

# ציונות

## שיעור 5

3 הדרכים להגדיל את הרווחים שלכם:

- למכור ליותר אנשים
- למכור יותר לכל לקוח
- למכור יותר בכל עסקה

### תרגול:

בואו נחזור על התרגול מהשיעור הקודם ונציין את התפקיד של כל חלק בפאנל שלכם, אבל עכשיו אנחנו מתחילים מהסוף:

מכפיל רווח (מוצרי המשך):

1. להגדיל את שווי הלקוח שלנו וכך את שווי הליד אך ורק למטרת הפרסום (להוציא יותר מהמתחרים על פרסום איכותי יותר)

2. לייצר הכנסה מיידית מלקוחות קיימים למטרות אחרות (סתם שיהיה לנו יותר כסף, או להרחבת העסק וכו')

פי עשר יותר יקר לגייס לקוח חדש.

חשבו: כמה לקוחות קיימים יש לכם כבר עכשיו? מה אתם יכולים למכור להם?

צאו עכשיו במבצע לכל הלקוחות הקיימים ותנו לעצמכם מיד זריקת מזומנים - אני מרשה לכם לקחת את זה ולקנות מתנה למישהו שאתם אוהבים, להוציא את זה על פרסום, או סתם לכסות את המינוס או איזה הלוואה שלקחתם פעם - כל אחד משלושת האפשרויות האלה מהנה ותגרום לכם להרגיש כיף ותמלא אתכם במוטיבציה להביא עוד

לקוחות כדי שתוכלו להוציא מהם עוד כסף.